

# Potenzia il tuo ciclo di vendita

L'efficienza nelle vendite è spesso decisiva per concludere un affare. Le aziende si affidano già ad Adobe Acrobat per migliorare la produttività, e grazie all'Assistente IA di Acrobat è possibile ottenere rapidamente e in sicurezza approfondimenti sui clienti, accelerando i cicli di vendita e la chiusura delle trattative.

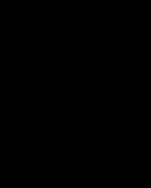


## Assistente IA di Acrobat: progettato per vendite più smart



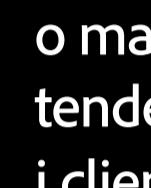
### Semplifica le presentazioni commerciali

Personalizza i materiali integrando ricerche sui competitor e sintesi dei punti chiave per i meeting.



### Migliora l'esperienza dei clienti

Genera insight rilevanti e informazioni semplificate per rispondere più rapidamente ai clienti.



### Usa gli insight sulle vendite

Accelerla la chiusura delle trattative sfruttando i dati storici, generando contenuti su trattative concluse o mancate e individuando le principali tendenze nelle conversazioni con i clienti.



## Cicli di vendita accelerati, chiusure più rapide

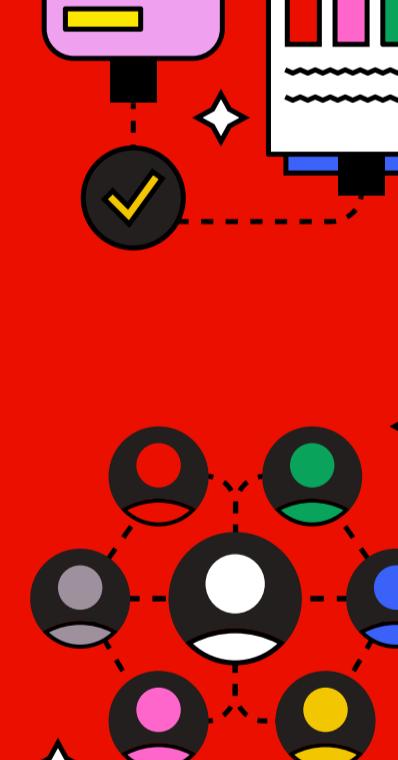
L'Assistente IA aiuta a snellire le attività ripetitive, come raccogliere dati sui clienti, sintetizzare i punti chiave dei documenti ed estrarre le informazioni essenziali, riducendo il tempo dedicato alla preparazione dei kit di vendita. Secondo uno studio recente, gli addetti alle vendite che utilizzano l'Assistente IA realizzano i materiali di vendita **tre volte più rapidamente** rispetto a chi lavora senza supporto.\*

Crea materiali di vendita

**3 volte più  
velocemente\***

## Trasforma il tempo risparmiato in nuove opportunità

Con l'Assistente IA, i team di vendita possono gestire le attività quotidiane in modo più efficiente e concentrarsi su progetti ad alto impatto.



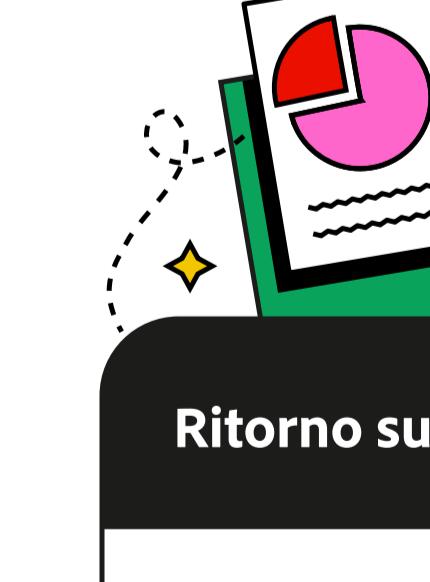
### Accelerla la pipeline di vendita

Velocizza le trattative e riduci i tempi di chiusura.



### Concentrati sulla pianificazione commerciale

Ottimizza le strategie e assegna le risorse ai clienti chiave.

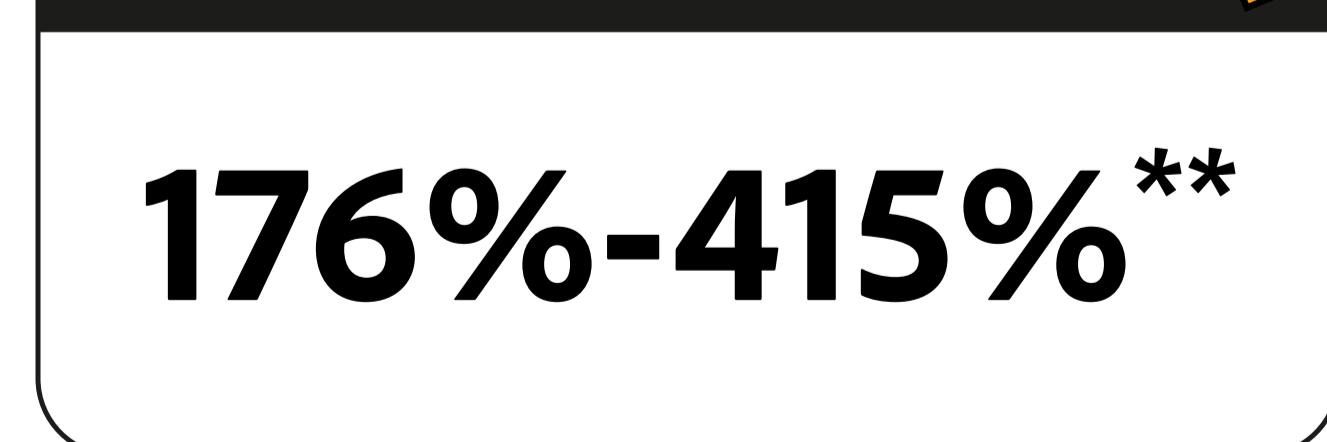


### Investi nelle relazioni

Amplia la tua rete di contatti con clienti esistenti e potenziali.

## Dai slancio alle vendite con l'Assistente IA di Acrobat

L'Assistente IA aiuta i venditori a passare rapidamente dalla gestione della documentazione all'azione, ottenendo risultati misurabili. Secondo uno studio recente di Forrester, l'uso dell'Assistente IA può generare un ROI fino al 415% in tre anni.



Ritorno sull'investimento stimato a 3 anni

**176%-415%\*\***

Studio Forrester di gennaio 2025, "New Technology: The Projected Total Economic Impact™ of Adobe Acrobat AI Assistant".