

Wie Adobe Acrobat Studio drei große Herausforderungen von Vertriebs-Teams löst.

Mit den KI-gestützten PDF-Tools von Adobe können Vertriebs-Teams die Informationsflut bändigen, effektiver zusammenarbeiten und schnell professionellen Content erstellen.



KI-Assistent

Welche Markt-Trends für 2026 sind beim Ausrichten der Sales-Strategie auf die aktuellen Kundenbedürfnisse entscheidend?



Vertriebs-Teams werden an der Zahl ihrer Abschlüsse gemessen, aber hinter jedem Vertriebs Erfolg stecken unzählige Stunden Vorbereitung. Viele Vertriebsprofis tun sich schwer, die riesige Menge an kundenbezogenen und internen Informationen zu verarbeiten, effektiv im Team zusammenzuarbeiten und überzeugende Vertriebsinhalte wie Angebote zu erstellen. Acrobat Studio führt KI, Dokumentenverwaltung und Content-Erstellung auf der vertrauten PDF-Plattform von Adobe zusammen. So können Vertriebs-Teams drängende Probleme im Umgang mit Dokumenten lösen und haben mehr Zeit für ihre Kundschaft.

45 %

mehr Effizienz mit Zusammenfassungen und Analysen anhand des KI-Assistenten.

Quelle: Forrester

Die Informationsflut eindämmen.

Vertriebs-Teams jonglieren mit Dokumenten wie Angebotsanfragen, Kunden-Websites, Geschäftsberichten, internen Produktdokumentationen und vielem mehr. Die enthaltenen Informationen sind extrem wertvoll – aber nur, wenn sie erfasst, analysiert, verwertet und in Abschlüsse umgewandelt werden. Vielen Vertriebsprofis fehlt schlicht die Zeit, jede Woche Hunderte Seiten auszuwerten oder gar den Überblick darüber zu behalten, welche Informationen zu welchem Account gehören.

Der KI-Assistent in Acrobat Studio fasst lange Dokumente zusammen, extrahiert wichtige Insights und beantwortet Fragen. In PDF Spaces, dem Knowledge Hub von Acrobat Studio, können pro Arbeitsbereich bis zu 100 Dokumente (mit jeweils bis zu 600 Seiten) eingestellt werden. Mitarbeitende im Vertrieb können z. B. für jeden Account einen Arbeitsbereich erstellen und dort alle relevanten Informationen hochladen, um schnell Verkaufsgespräche und Angebote vorzubereiten.

Viele Vertriebs-Teams haben schon mit KI-Tools experimentiert, aber Acrobat Studio bietet entscheidende Vorteile, die öffentlichen Large Language Models (LLMs) fehlen. So verwendet Acrobat Studio keine Kundeninformationen für das Training von KI-Modellen. Vertriebs-Teams verstoßen also nicht versehentlich gegen Vertraulichkeitsvereinbarungen oder Datenschutzvorgaben. Der KI-Assistent sorgt durch verifizierte, dokumentenbasierte Antworten mit klickbaren Quellenangaben dafür, dass in Meetings keine falschen Angaben gemacht werden.

Eine Forrester-Analyse vom Januar 2025 zeigt, dass der KI-Assistent die Effizienz beim Zusammenfassen und Analysieren von Dokumenten um 45 % steigert. Dieser Produktivitätsgewinn könnte einem durchschnittlichen Unternehmen nach Schätzung von Forrester bis zu 2,2 Mio. US\$ über drei Jahre einbringen.

PDF bearbeiten

PURCHASE CONTRACT

PURCHASE

Item	Description	Size	Retail Price
Chicken Pho with Garlic & Peppers	A comforting blend of tender chicken and savory garlic heat, brightened by spicy peppers.	12 fl. oz.	\$3.99
Mushroom Pho with Miso & Bok Choy	Earthy mushrooms swim in a rich miso broth with fresh bok choy for a soulful umami hit.	12 fl. oz.	\$4.29
Beef Pho with Roasted Chili & Lime	Bold beef meets smoky chili, spicy and a splash of lime for a fiery yet tangy twist.	12 fl. oz.	\$3.99
Spicy Shrimp Pho with Chili & Lime	Juicy shrimp and sizzling chili kick things up, cooled by a citrusy lime breeze.	12 fl. oz.	\$3.99
Pork Pho with Garlic & Scallion	Tender pork steeped in garlicky broth, with crisp scallions for a savory, satisfying spoonful.	12 fl. oz.	\$3.99

1.1 ORDER PLACEMENT

All orders for Squirtboard products must be placed through our official ordering system or via authorized representatives. Orders should include detailed specifications, quantities, and delivery instructions. Upon receipt of the order, a confirmation will be sent to the client, outlining the expected delivery date and any applicable terms.

1.2 DELIVERY

Squirtboard is responsible for timely delivery of all orders. Standard delivery times are

1.3 SHIPPING AND HANDLING

All Squirtboard products are carefully packaged to ensure safe transit. Shipping and handling fees will be calculated based on the order size and delivery location. Clients are responsible for inspecting the products upon delivery and reporting any damages or discrepancies within 48 hours. Squirtboard will arrange for replacements or refunds as necessary.

1.4 ACCEPTANCE AND RETURNS

Client's are required to review and accept the delivered products within 48 hours of

Effektiv zusammenarbeiten.

Große Transaktionen erstrecken sich oft über Wochen oder gar Monate. Wenn sich das Vertriebs-Team dabei per E-Mail abstimmt, gehen häufig wichtige Details verloren, und mit der Suche nach der richtigen Dokumentversion wird wertvolle Zeit verschwendet. Acrobat Studio optimiert die Zusammenarbeit durch Kontextinformationen, PDF Spaces mit allen Quelldokumenten im Originalformat sowie KI-gestützten Insights und Notizen.

Da alle Beteiligten in einem zentralen Arbeitsbereich auf Dokumente zugreifen und sie gemeinsam prüfen, sind sie immer auf demselben Stand. Acrobat Studio umfasst Acrobat Pro. Damit können Teams Verträge und andere Papierunterlagen sicher digitalisieren, Dokumente direkt in Acrobat bearbeiten und Feedback zu PDF-Dateien zentral in der Cloud erfassen. Außerdem lassen sich mit Acrobat Pro Informationen bei Bedarf dauerhaft schwärzen, sensible Dokumente durch Kennwörter und Berechtigungen schützen und schnell und sicher elektronische Unterschriften einholen.

Überzeugenden Content erstellen.

Die Content-Erstellung wird meist mit der Marketing- oder Design-Abteilung in Verbindung gebracht. Aber auch Vertriebs-Teams müssen in kurzer Zeit Präsentationen, Pitchdecks oder Angebote erstellen, wenn sie mit Kundschaft kommunizieren. Hinzu kommen große Mengen an internen Dokumenten wie Playbooks und Skripte, Battlecards oder Leitfäden zu Käufertypen. Der KI-Assistent in Acrobat Studio gibt Vertriebs-Teams Starthilfe bei der Content-Erstellung, indem er relevante Informationen aus mehreren Quellen extrahiert und daraus Entwürfe für neue Dokumente generiert. Laut Forrester konnte ein Team mit dem KI-Assistenten die Erstellung von Kundenstrategiepapieren, Pitches und anderen Unterlagen um 50–75 % verkürzen. Über drei Jahre könnte ein durchschnittliches Unternehmen nach Schätzung von Forrester die Content-Erstellung um 30 % effizienter gestalten und einen möglichen Produktivitätszuwachs im Wert von über 500.000 US\$ verbuchen.

Acrobat Studio umfasst auch Adobe Express Premium mit freigegebenen Vorlagen, mit denen sich auch ohne Design-Kenntnisse professioneller, markenkonformer Content erstellen lässt. Teams können Content schnell skalieren, Bilder einfügen oder entfernen und auf eine Bibliothek mit Stockfotos zugreifen – oder mit der generativen KI Adobe Firefly eigene Assets erzeugen. Vorlagen mit vorgegebenen Elementen wie Schriften und Farben sorgen bei allen Vertriebsmaterialien für einen markengerechten Look.

Fazit.

Mit Acrobat Studio erhalten Vertriebs-Teams die nötigen Tools für die Erstellung von professionellem, konsistentem Content, der ihnen die Aufmerksamkeit der Kundschaft sichert – und letztlich auch den Auftrag.

Mehr Infos

Adobe, the Adobe logo, Acrobat, Adobe Express, and Adobe Firefly are either registered trademarks or trademarks of Adobe in the United States and/or other countries. All other trademarks are the property of their respective owners.

© 2026 Adobe. All rights reserved.

Adobe