



Magento Commerce para comerciantes B2B

Cloud Commerce B2B líder na indústria

Agora, mais do que nunca, os fabricantes de marcas, atacadistas e distribuidores estão se voltando para plataformas digitais para impulsionar a transformação do negócio. Mas encontrar uma solução de comércio eletrônico que possa ser rápida e econômica, adaptada a requisitos comerciais exclusivos pode ser um desafio. É por isso que cada vez mais as principais empresas B2B selecionam o Magento Commerce em comparação a qualquer outro fornecedor. A Magento oferece o melhor tempo de colocação no mercado com uma solução de recursos avançados e flexível que inclui:

- Funcionalidade B2B abrangente
- Experiências de compras personalizadas
- Ecossistema global de especialistas em B2B
- Plataforma única para B2B e B2C
- Integração fácil com os sistemas back-end
- Comércio confiável e baseado em nuvem



Plataforma No. 1 Internet Retailer B2B 300 – 2017

Capacitando fabricantes e distribuidores em todo o mundo



Solução de comércio completa para B2B

A Magento Commerce inclui tudo o que os fabricantes e os distribuidores precisam para transformar seus relacionamentos com clientes e experiências de compra.

Suporte de conta corporativa

- Venda para contas corporativas com vários compradores e estruturas organizacionais em camadas.
- Permita que empresas atribuam funções e permissões específicas aos seus compradores.
- Reduza consultas com auto-serviço de pedidos, cotações, crédito e rastreamento de inventário.
- Maximize as vendas aceitando pagamentos em conta e através de cartões de crédito, PayPal e muito mais.

Pedido sem atritos

- Gerencie solicitações de cotação de forma eficiente e negocie os termos de preços usando um fluxo de trabalho simplificado.
- Gerencie receitas recorrentes com pedidos rápidos. Introduza identificadores SKUs ou faça o upload de um arquivo CSV, configure listas de requisição ou copie os pedidos anteriores.
- Ofereça um serviço excepcional ao capacitar sua equipe para fazer pedidos para clientes e auxiliar nas ordens em processo.

Experiências de compras avançadas

- Crie facilmente catálogos personalizados, listas de preços e promoções para grupos de clientes.
- Auxilie descobertas com busca, navegação em camadas e recursos automatizados de vendas suplementares e vendas cruzadas.
- Aumente as vendas, reduzindo perguntas de clientes com conteúdo rico em produtos: vídeos, zoom de imagens, descrições detalhadas, classificações e avaliações, e muito mais.
- Encante seus clientes através de todos os dispositivos com um site fácil de usar com dispositivos móveis e responsivo.

Venda multi-canal

- Ganhe eficiência com uma plataforma que é um líder de comércio B2B e B2C.
- Gerencie sites para várias marcas, múltiplos parceiros de canal ou clientes a partir de uma interface.
- Expanda globalmente com suporte para vários idiomas, moedas e impostos.

Gestão sem esforço

- Integre com qualquer sistema de back-end usando extensas APIs e extensões off-the-shelf (fora da prateleira).
- Atenda rapidamente qualquer requisito com a plataforma Magento aberta, moderna e flexível.
- Concentre-se em sua empresa, em vez de TI, com uma solução confiável e gerenciada em nuvem.
- Estimule o seu crescimento com informações interativas de 75 relatórios de inteligência comercial incorporados.

Parceiros para o sucesso

com uma rede global de especialistas em comércio B2B da Magento.

300+

Parceiros para soluções

230K+

Desenvolvedores especialistas

1,000+

Extensões Off-the-Shelf



Descubra como o Magento pode transformar sua empresa.

☎ 1-877-574-5093 (América do Norte)
☎ +353 1 7759 599 (Europa e Oriente Médio)

🌐 [Magento.com](https://magento.com)